



Key Account Manager / Sales

80-100%
Zürich oder Bern
Ab sofort oder nach Vereinbarung

Mit deiner Unterstützung kommen wir unserer Vision einer sicheren, digitalen Welt jeden Tag ein Stück näher.

Als eigenständig agierende Tochter der Swisscom (Schweiz) AG sind wir der Schweizer Cyber Security Spezialist. Unser Security Competence Center in Zürich und Bern besteht aus über 100 engagierten Security Spezialisten. Dabei sorgen wir für den Schutz gegen aktuelle und zukünftige Bedrohungen im Bereich Cybersicherheit unserer Kunden weltweit.

Deine Aufgaben

- Übernahme der Kunden* und Prospects in den Bereichen:
 - HealthCare (Kliniken, Krankenhäuser, Vertical SW Vendors)
 - Öffentliche Verwaltung (Stadt, Kanton, Bund) und behördennahe Organisationen
 - Railway & Logistics
 - Indirekter Channel über IT-Provider für öffentliche Hand
- Betreuung und Ausbau der bestehenden Kundenbeziehung (mit dem Ziel Retention, sowie Cross- /Up-Selling)
 - Planung und Durchführung der QBRs und Management Meetings
 - Sicherstellung des Informationstransfer von USP-Strategien und Visionen
 - Vorstellung der Produkt- und Serviceentwicklungen
- Ausbau der Branchendurchdringung HealthCare, Öffentlichen Verwaltung und Transportation
 - Teilnahme an Ausschreibungen aus Bestandskunden und Neukunden aus dem o. a. Branchensegment
 - Besuch von branchenrelevanten Events und Messen
 - Identifikation von Trends und Opportunities in den Branchen
 - Bearbeitung Leads im zugeteilten Branchensegment über alle Produkt- und Servicekategorien

Das bringst Du mit

- Du hast eine abgeschlossenes Informatikstudium (ETH, Uni, FH) oder eine gleichwertige Ausbildung
- Du hast mehrere Jahre Verkaufserfahrung
- Du bringst solide Kenntnisse im Bereich Applikations-, Netzwerk- & Informationssicherheit mit
- Schnelles Erfassen von Kundenumgebungen und Erkennen von Zusammenhängen und Schnittstellen ist für dich selbstverständlich
- Du bist ein kommunikativer Übersetzer zwischen CIO, Businessvertretern und Engineers
- Du bringst eine gewisse Reisebereitschaft im DACH-Raum mit
- Deine souveräne und überzeugende Persönlichkeit (telefonisch wie persönlich) trägt wesentlich zu deinem Erfolg bei
- Du verfügst über Organisationstalent, bist gewissenhaft und selbstständig
- Du kommuniziert in Deutsch und Englisch verhandlungssicher

Das bieten wir Dir

- Jahresarbeitszeit für flexible Arbeitszeit- und Ferienmodelle
- Work-Life Balance mit 40h/Woche und fünf Wochen Ferien
- Die Möglichkeit, zusätzliche Ferien zu kaufen
- Bezahltes Handy-Abo von Swisscom (auch zur Privatnutzung), Flottenrabatt & weitere Vorzüge
- Attraktive Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Jubiläumsgeschenk
- Moderner Arbeitsplatz an zentraler Lage (Bern und Zürich)
- Unterstützende, kompetente Arbeitskolleginnen- und kollegen sowie flache Hierarchien für eine angenehme Arbeitsatmosphäre
- Eine Kultur, in welcher Du dich laufend weiterentwickeln kannst – persönlich und fachlich

Los geht's

Dass Du mit uns die digitale Welt sicherer gestalten willst, ist für uns Motivation genug. Deshalb verzichten wir auf ein Motivationsschreiben. Wenn Du uns Deine Motivation dennoch mitteilen möchtest, hast Du die Möglichkeit, ein Motivationsschreiben hochzuladen.

Es werden nur Online-Bewerbungen über das Bewerbungsportal berücksichtigt.

Kontakt

Sara Subara
HR-Generalistin



+41 79 223 19 64
hr@united-security-providers.ch